

? よくある質問

Q 当月の確アポの数が減ることはありますか?

A あります。訪問し席に着いて商談した上で、下記の通りの場合確アポから減算します

- ・特定の会社(アルバ株式会社が委託を受けている会社)の条件に反しているアポイント
- ・確アポがキャンセルされた場合や不在
- ・訪問先に訪問し商談できない場合(席に着けない立ち話、名刺交換のみ)
- ・確アポの相手が不在で代理が来た場合
- ・キーマン(決定権者)以外の確アポ(受付など)
- ・虚偽の内容をお伝えし、確アポをとった物(クレームになります)

Q 最低限必要な道具は何ですか?

A ・在宅環境(ネット接続環境ある上にパソコンかスマートフォン|スマートフォン又は電話通信機器)がある方
・他電話通信機器又は携帯電話等で二台持ち等(データポケット、通信費負担を自前負担で用意できる方)

Q 電話機貸与及び通信費は費用負担していただけますか?

A 電話機、通信費や専用機器の貸与無し(報酬に含む)そのための高額単価になっています。
※現在、通信等用意する手間はありますが、下記の条件があるため問題ではないと考えます。
※但し月単位にて月1本以上のアポイントを納品出来る場合通信費として一律2,000円お支払いします

Q アルバが用意して頂けるものはありますか?

A 架電システム(架電リスト|マニュアル|トークスクリプト)弊社より用意します

Q 本当に稼げますか?

A 通常的に行って頂ければ、このパンフレットに書かれている金額は普通だと考えます。アポ経験者はかなり稼げるはず

Q 単価が高いのが気になります。

A 弊社従業員の入社6か月程度の方の90分でとれる率が1本前後ですので、その人件費を2倍程度にしているため、正しいと考えている事と、大量に全国展開しているため固定費を払う選択から、高額単価でも委託に方向性をとただけです。



よろしく
お願い
いたします。



ご相談・ご応募はコチラから

ARUBA アルバ株式会社

拠点(新潟・福島・東京・柏崎・他)

Tel.0120-501-896

(本社)新潟県新潟市東区江南6丁目8番4号

-他拠点 郡山市・東京都・柏崎市-

<https://www.aruba-g.jp>

アルバ 営業

検索

月~金 09:00~18:00

副業アポインター件とお伝えください。



q01

簡単

ご応募、問合せは

コチラから

24時間受付

「ポスティングに関しては下記へご連絡をお願いいたします。」
アドポス郡山センター 0120-311-502

大手企業、公的機関をお客様にもつ優良企業だから安心!

在宅・副業アポインター

大募集

委託在宅/副業・成功報酬

アポ1件単価

アポ1件 **6,000**円

こんな人にオススメです

- 働きたいけどまとまった時間が取れない
- 子供が幼稚園の間だけ働きたい
- 仕事の合間に家事もやりたい
- 介護があるので在宅で働きたい
- 内職は賃金が安すぎる
- 夜働いているので昼間の数時間暇
- 隙間時間で副業したい

全国各県
先着10名様
まで募集中!

テレアポ経験者なら短時間で稼げます!

-テレアポ未経験でも大丈夫、稼げるようサポートします!

場所自由

時間自由



ab.tr018 v250210



依頼内容



■募集背景

弊社は、建築・製造業に特化した営業支援、人材支援会社として、特定業種より多くのクライアント企業から営業支援のご依頼を頂いています。全国の建築・製造業の事業展開の拡大にて、今現在含め今後業務拡大にテレアポ体制を拡大するための背景があります。

弊社が用意した法人の顧客リストに電話をして、**弊社の顧客名の名前で商談のアポイント**を獲得していただける方を募集します。

※弊社は、大学、商工会議所、公的機関、上場会社等とも多くお取引させていただいてきた実績がございます。

弊社クライアント様（架電元）もきちんとした会社様ばかりですので、ご安心ください。

■作業時間、曜日は下記以外は自由です。

架電先は法人のため下記時間と曜日は電話NGです。

18:30以降～翌07:30（土日祝祭日）

上記以外の時間と曜日の隙間時間をお願いします。



■作業時の基本的な動き

始めようと思った時

①パソコン&スマートパット&スマートフォンを用意 ※通信用機器必

②弊社用意のシステムにログイン、リストに対して、弊社クライアント名で架電（テレアポ）対応記録はしてもなくても良いですし、アポが取れたら報告

■アポの難易度

弊社コールセンターでの実態、90分35社前後架電1社程度アポイント獲得の前提で下記の理由で難易度は低いと考えています。

・弊社クライアント名の建築会社（ほぼ同じ専門業種、建築塗装、配管、板金、雑工事）で同じトーク内容

・上記の架電先は製造業がほぼ90%で在籍率が他業種より多い

・販売を目的にした架電ではなく、工事はタイミングなので、建物の業者としての話としてお伺いのアポイントの為、アポ獲得の難易度低いと考えます

・架電の対象になるキーマンは、工場建物保全担当者、工場長、社長で複数存在します！

・個人宅や難易度の高い金融、不動産、人材派遣、M&A、通信機器、明確な販売が目的での架電先は一切ありません。

勿論、訪販的なグレーゾーンのクライアントは一切ございませんのでご安心ください。（どんなに条件がよくてもアポイントが取れない、架電名で不安を考えながらのアポは、稼げませんしリスクがあります）

条件と収入

A 成果（買取単価）

6,000円

アポ1件単価 税込



報酬例

20本成果がアポイント確定したら、成果報酬は12万円です。

B 条件と支払い

成果のカウントは下記のみカウント

- ・キャンセルがない
- ・当日、断りなどがない
- ・キーマン以外のアポ（会社ごとの条件）はカウント無し
- ・キーマンでかつ対面（リモート商談含む）できた
- ・当月訪問分のみカウントです、訪問が2ヶ月後なら、その月のカウント（対象単価はその月の単価で計算）になります



＼ 翌月の10日までに条件を検収し、支払額決定 ／

前月

当月

翌月

10日

20日

末日

前月の成果（上記A:成果）の単価で計算

訪問ベースでの支払いになります。

検収

成果通知

支払

成果0件の場合通知無しです。

C 注意事項

下記の条件を満たさない場合は、委託契約をその時点で、告知無し自動的に解除する場合があります。

- ・2ヶ月または60日間の間に、1本も確定アポが納品できない場合 ※契約の自動更新は1年単位

委託の為
ノルマ等は
一切ありません

募集条件

- ・在宅環境（ネットの通信環境、パソコン&スマートパット&スマートフォン）がある方
- ・他電話及び携帯電話等で二台持ち（通信費付きでを自前で用意出来る方）
- ・リアクションがスムーズにできる方
- ・最初のみ機密保持の覚書きをお願いします

【電話機貸与及び通信費】電話機、通信費や専用機器の貸与無し（報酬に含む）

- ・但し月単位にて月1本以上のアポイントを納品出来る場合通信費として一律2,000円お支払いします



アポイントは1日で平均的換算で未経験者なら12,000円、経験者なら24,000円は無理なく稼げると思います。

教育・相談システムも充実!
どんな環境でも稼げます!